

Management – Formation Continue – Business Solution

Les relations au travail ont un impact majeur sur la qualité du travail. Ce constat est d'autant plus vrai dans le secteur du soin à la personne. Comment du personnel soignant peut-il se montrer à l'écoute d'un patient, d'une personne dépendante, si les relations au sein de son équipe sont dégradées ?

Cette formation vise à acquérir les clés d'une communication efficace et respectueuse au sein des équipes de soignants, à identifier l'amorce de conflits et à repérer les émotions à l'origine de blocages relationnels.

Titre: mieux communiquer pour mieux soigner

Public : Salariés d'un établissement de soin

Durée: 4 jours

<u>Méthodes pédagogiques mobilisées</u>: apports théoriques et pratiques basés sur les outils de la communication relationnelle de Jacques Salomé, jeux pédagogiques interactifs, ateliers d'activités pédagogiques engageantes et de gestion des émotions.

Prérequis: aucun

Méthodes d'évaluation : quizz et mises en situation pratique

Modalités et délais d'accès : sous 15 jours

Tarifs: sur devis

Accessibilité aux PSH : nous contacter

Objectifs pédagogiques

- Améliorer la qualité de la relation avec les résidents et leurs proches.
- Identifier les obstacles relationnels dans le quotidien professionnel.
- Apprendre à s'exprimer de manière authentique et respectueuse.
- Permettre aux bénéficiaires et à leurs proches d'exprimer leurs besoins et attentes
- Comprendre les interactions dans chaque situation relationnelle à l'aide de moyens visuels
- Utiliser les outils de la Communication Relationnelle pour pacifier les relations (prévenir les tensions et conflits relationnels)

Mel: philippe.coutin@cp-consulting.fr

I NDA: 2445 041 9945

I Siret: 505 045 435



Management – Formation Continue – Business Solution

Jour 1: Les bases de la communication relationnelle

Matinée :

- Accueil et introduction : présentation du groupe et des attentes, présentation des objectifs de la formation.
- Apports théoriques : notions clés de la relation d'aide, présentation des concepts de la Communication Relationnelle

Après-midi :

- Outils de base : visualisation, symbolisation, utilisation du 'JE'.
- Le principe de responsabilisation et notions de perceptions individuelles et collectives.

Jour 2 : Les besoins relationnels et les émotions

• Matinée :

- Les besoins relationnels (besoins, désirs, attentes implicites) en rapport avec la relation aux familles et bénéficiaires.
- Exercice pratique : Jeu de rôle pour transformer une plainte ou une accusation en message clair.

• Après-midi:

- Comprendre les émotions : définitions, rôles et effets dans la dynamique relationnelle
- Repérage de ses émotions
- Lien entre émotions et communication relationnelle

Mel: philippe.coutin@cp-consulting.fr



Management – Formation Continue – Business Solution

Jour 3 : Se préparer à l'Ecoute de soi et de l'autre

- Matinée :
 - Les principes de l'écoute (verbal, para-verbal, non-verbal...)
 - La Méthode EMRES (écoute de soi)
- Après-midi :
 - Écoute active et positionnement relationnel (visualisation de cas pratiques du quotidien par les professionnels)

Jour 4 : Prévention et gestion de conflits

- Matinée :
 - Difficultés spécifiques du secteur gérontologique.
 - Apports théoriques et outils ESPERE : Relation vivante, poser un cadre sans blesser.
 - Exercices pratiques : Jeux de rôle, travail en binômes sur des cas vécus.
- Après-midi:
 - Prévenir les conflits et se protéger sans fuir.
 - Créer un espace de communication au sein de l'équipe.
 - Exercices pratiques : Mises en situation complexes, création de cartes relationnelles.
 - Évaluation et conclusion : Tour de parole et évaluation à chaud.

Supports remis aux participants

- Fiche synthèse sur la Communication Relationnelle
- Grille d'auto-évaluation relationnelle
- Bibliographie : Jacques Salomé

Mel: philippe.coutin@cp-consulting.fr

I NDA: 2445 041 9945

I Siret: 505 045 435